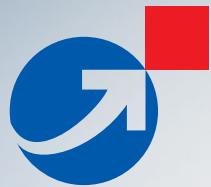


broj  
**78**  
travanj  
**2011.**



**hrvatski izvoznici**  
croatian exporters

78

Izvoznik

## NAJAVA TEMA



- 1** 6. konvencija hrvatskih izvoznika  
(str.3.)
- 2** Izdvojeno (str. 5.)  
Stolni tenis - prozor u Kinu
- 3** Najave (str.7.)  
Mogućnosti financiranja iz EU fondova
- 4** Obavijesti (str.8.)  
Otvoreni natječaji za bespovratne poticaje za tvrtke i obrte s izvoznim prihodom  
Upisi za edukaciju Specijalist/ica za upravljanje izvozom
- 5** Kratke informacije (str. 10.)  
BiH u sustavu ATA karneta  
Gospodarstvenicima na raspolaganju nacionalni NCTS za testiranje
- 6** BonLine info (str. 12.)  
Informacije za izvoznike
- 7** Popusti za članove HIZ-a (str.16.)

## 6. konvencija hrvatskih izvoznika



hrvatski izvoznici



### NAŠ IZLAZ IZ KRIZE

18.svibnja 2011. | Zagreb, hotel Westin, Izidora Kršnjavoga 1

**Organizator:** Hrvatski izvoznici

Suorganizatori - partneri:

Hrvatska banka za obnovu i razvitak - HBOR  
Hrvatska gospodarska komora - HGK  
Hrvatska udruga poslodavaca - HUP  
Financijska agencija - FINA

**PROGRAM**

- 9.00** registracija sudionika i piće dobrodošlice  
**9.30** otvaranje 6. konvencije hrvatskih izvoznika  
Dodata nagrada "Zlatni ključ" najboljim izvoznicima u 2010.  
govor predsjednice Vlade RH gde Jadranke Kosor
- 11.00** stanka za kavu  
**11.30** panel rasprava "Naš izlaz iz krize"  
uvodničar: Darinko Bago, predsjednik HIZ-a  
moderator panela: prof.dr.sc. Ante Babić, potpredsjednik HIZ-a
- 13.30** ručak  
**14.30** paralelne radionice  
1. Uvođenje europskih praksi u carinske postupke  
2. Promocija u međunarodnoj prodaji – sajmovi i internetske stranice  
3. Finansiranje i osiguranje izvoza
- 16.00** zatvaranje 6. konvencije hrvatskih izvoznika  
usvajanje Deklaracije Hrvatskih izvoznika

Pošaljite nam ispunjenu prijavnicu za sudjelovanje, zabilježite  
dogadjaj u svoj planer i vidimo se uskoro!

**INFORMACIJE:**

Hrvatski izvoznici

Tel: 01/ 49 23 796

Fax: 01/ 49 23 797

e-mail: info@hrvatski-izvoznici.hr

www.hrvatski-izvoznici.hr

organizator



partneri



medijski pokrovitelj



Poslovni dnevnik

## 6. konvencija hrvatskih izvoznika



hrvatski izvoznici

# 6 konvencija hrvatskih IZVOZNICA

POD VISOKIM POKROVITELJSTVOM VLADE REPUBLIKE HRVATSKE

## NAŠ IZLAZ IZ KRIZE

18.svibnja 2011. | Zagreb, hotel Westin, Izidora Kršnjavoga 1

### PRIJAVNICA ZA SUDJELOVANJE:

#### Društvo/obrt/institucija

Naziv:

OIB:

#### Adresa društva/obrta/institucije

ulica i broj:

poštanski broj:

mjesto:

#### Sudionik 6. konvencije

ime:

prezime:

funkcija:

telefon:

faks:

e-mail:

mobilni telefon:

#### Kotizacija

ČLANOVI udruge Hrvatski izvoznici ne plaćaju kotizaciju za sudjelovanje na 6. konvenciji hrvatskih izvoznika do broja svojih predstavnika u Skupštini HIZ-a. Kod prijave članovi HIZ-a obavezno šalju ispunjenu Prijavnici za sudjelovanje i ispunjenu Priznаницu o članstvu koja im je poslana uz prijавnicu na adresu.

OSTALI SUDIONICI plaćaju kotizaciju za 6. konvenciju hrvatskih izvoznika u iznosu od **250,00 kn (PDV uključen)**, koja uključuje: sudjelovanje u radu Konvencije, CD Središnje baze hrvatskih izvoznika 2011., ostali konvencijski materijal, kava i osvježenje tijekom stanke, ručak, završnu deklaraciju 6. konvencije hrvatskih izvoznika koja će biti dostavljena poštom.

Kotizacija se plaća unaprijed, platnim nalogom na žiro račun Hrvatskih izvoznika broj: **2390001-1100316703** kod Hrvatske poštanske banke d.d., s pozivom na broj: **2011-OIB** i opisom plaćanja "kotizacija za 6 konvenciju", najkasnije do ponedjeljka, **16. svibnja 2011.**, do **12.00 sati**. Računi za uplaćenu kotizaciju slat će se poštom na adresu naznačene u prijavama po održanoj 6. konvenciji.

#### Prijava

Ispunjenu prijavnici dostavite najkasnije do ponedjeljka, **16. svibnja 2011.**, do **12.00 sati**, na broj telefaka **01/49 23 797** ili na e-mail adresu [info@hrvatski-izvoznici.hr](mailto:info@hrvatski-izvoznici.hr). Prijavu će se smatrati pravovaljanom tek po uplati kotizacije na račun Hrvatskih izvoznika.

#### Naknadni povrat uplaćene kotizacije

Puni iznos kotizacije bit će vraćen ukoliko je odjava sudjelovanja zaprimljena isključivo pisanim putem najkasnije do **16. svibnja 2011.**, do **12.00 sati**.

Program i prijavnica za sudjelovanje u elektronskom obliku dostupni su na internetskoj stranici [www.hrvatski-izvoznici.hr](http://www.hrvatski-izvoznici.hr).

Molimo da zaokružite redni broj ispred jedne radionice na kojoj cete sudjelovati:

1. Uvođenje europskih praksi u carinske postupke
2. Promocija u međunarodnoj prodaji - sajmovi i internetske stranice
3. Financiranje i osiguranje izvoza

organizator



partneri



medijski pokrovitelj

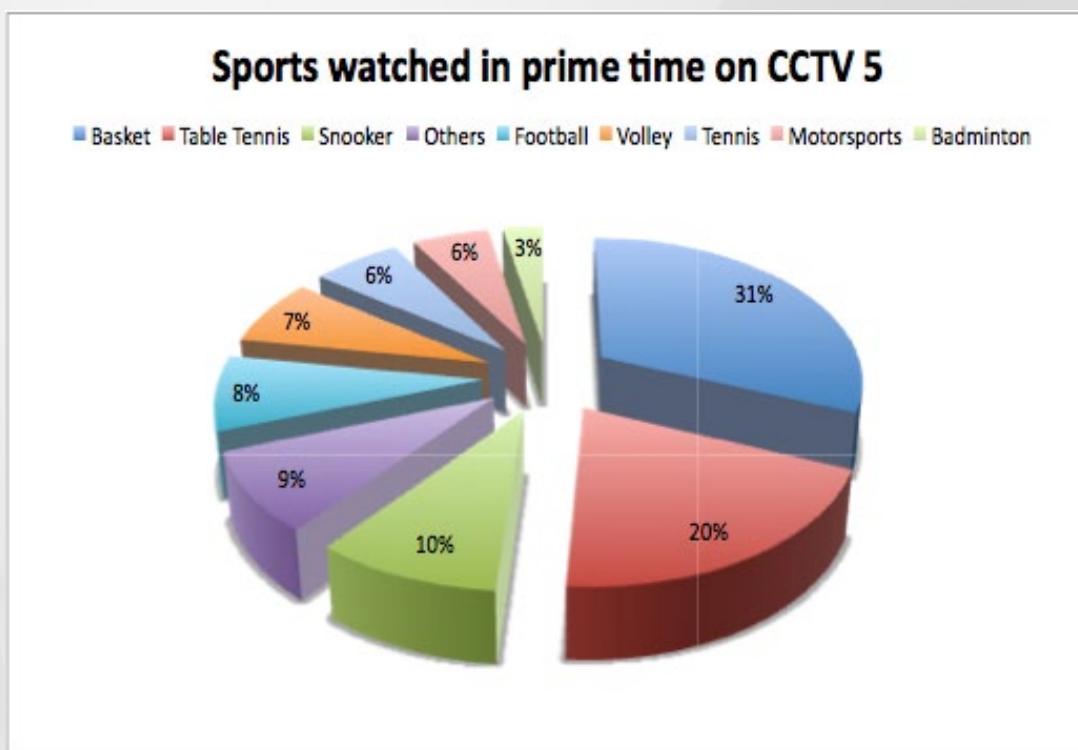


## Izdvojeno

### Stolni tenis - prozor u Kinu

500 milijuna obožavatelja i 100 milijuna aktivnih igrača, brojke su koje vežemo uz stolni tenis, uz sportsku disciplinu u kojoj Kina još uvijek predstavlja velesilu.

Međunarodna poduzeća (Metro, Volkswagen), izvoznici u Kini, prepoznali su snagu stolnog tenisa te su kroz različite modele našli poveznicu prema tradicionalnom sportu koji prema gledanosti na sportskom programu kineske nacionalne televizije (CCTV 5) uživa pažnju 20% gledateljstva i time zauzima drugo mjesto na ljestvici gledanosti. Ispred stolnog tenisa nalazi se samo košarka s 31% gledanosti, a sportovi poput nogometa (8%), snookera (10%) i odbojke (7%), daleko su iza igre celuloidnom lopticom.



Grafički prikaz: CCTV5 statistika gledanosti u "prime time" 2009. godine (izvor : CSM Media research / TNS Sports)

Imajući na umu da je kineskim potrošačima u vrijednosnom sustavu identitet stranih poduzeća (od kuda potječu, što rade, za što se zalažu...) bitniji od imidža te da je pričanje priče ("story telling") često jedini put da se pridobije njihova pažnja, međunarodna poduzeća su sponzorstvo počeli koristiti kao ulaznicu u obećano ekspanzijsko tržište.

Korištenje lika sportaša i/ili sportskog kluba proizvođaču daje jedinstven profil, koji se razlikuje od skupih masovnih oglašavanja proizvoda, pri čemu je bitno da se isti iskoriste za stvaranje priče, koja će se širiti putem tiska. Pročitano se usmenom predajom širi dalje, što na tradicionalne Kineze ostavlja najdublji dojam.

## Izdvojeno

No, nisu svi hrvatski izvoznici giganti s velikim marketinškim budžetima, pa se postavlja pitanje kako naši izvoznici s nižim ulaganjima mogu participirati i profitirati od ulaganja u kinesku sportsku zajednicu, u kojoj državne strukture još uvijek vode glavnu riječ i individualno podižu cijenu sponzorstava.

Rješenje koje se nameće je ulaganje u stolni tenis, politički sport broj 1 čiji značaj u političkim sferama potječe još iz pedesetih godina prošlog stoljeća kada je MaoTse Tung po dekretu stolni tenis postavio kao sport broj 1. Dva desetljeća kasnije 1971. godine "ping pong diplomacija" zbližila je Ameriku i Kinu, a njegov značaj do danas ostavlja traga kod svih bivših svjetskih prvaka/inja, kojima se nakon sportske karijere nude funkcije u javno-političkom životu.

Povezivanjem izvoznika sa stolnim tenisom nudi se platforma za izgradnju veza s ljudima na ključnim pozicijama i za izgradnju komunikacije kojom se kineskoj zajednici ukazuje da se hrvatsko poduzeće zalaže za njihove interese. Gradeći na toj osnovi CiV savjetovanje, hrvatska tvrtka koja se bavi sportskim marketingom i čiji djelatnici preko 20 godina grade mostove prema Kini, osmisnila je cjelovita sponzorska rješenja, koja uz niska finansijska ulaganja nude mogućnost promocije u Kini, poštivajući vrijednosni sustav kineskog potrošača.

Tekst: Dijana Vettorelli, CiV savjetovanje  
(kontakt: [info@civ.hr](mailto:info@civ.hr)).

Izdvojeno

## Najave

### Mogućnosti financiranja iz EU fondova



Europska poduzetnička mreža Hrvatske u suradnji sa konzultantskom tvrtkom Razbor, organizira 4. svibnja u Vijećnici HGK seminar pod nazivom "Mogućnosti financiranja kroz prepristupne i strukturne fondove 2012.-2013. za predstavnike privatnog sektora".

Cilj je seminara upoznati predstavnike malih i srednjih tvrtki kao potencijalnih prijavitelja projekata s trenutnim mogućnostima korištenja prepristupnih fondova, kao i njihova priprema za korištenje nadolazećih strukturnih fondova koji će im biti na raspolaganju kada Hrvatska postane članica EU.

Na seminaru će se obraditi teme: Okvir za korištenje prepristupnih programa i mogućnosti za poduzetnike do ulaska Republike Hrvatske u Europsku uniju; Kohezijska politika EU – okvir za korištenje sredstava iz Strukturnih fondova po ulasku RH u Europsku uniju;

Vrste projekata pod strukturnim fondovima i procedure za njihovu pripremu i financiranje; Pripreme RH za provedbu Kohezijske politike EU tj. za buduće trošenje raspoloživih sredstava iz strukturnih fondova; Predstavljanje nacrta Operativnih programa "Regionalna konkurentnost" i "Razvoj ljudskih resursa" 2012.- 2013. – u kontekstu mogućnosti financiranja za privatne poduzetnike po ulasku u Europsku uniju i potrebne pripreme.

Sudjelovanje na seminaru je besplatno.

#### Prilozi:

[Prijavni obrazac](#)

[Program događanja](#)



Najave

## Obavijesti

MEĐUNARODNA  
KONKURENTNOST I  
INTERNACIONALIZACIJA  
GOSPODARSTVA RH



### Otvoreni natječaji za bespovratne poticaje za tvrtke i obrte s izvoznim prihodom

Ministarstvo gospodarstva, rada i poduzetništva objavilo je javne pozive za projekte "Jačanje međunarodne konkurentnosti" i "Internacionalizacija hrvatskoga gospodarstva".

Objavljene natječaje možete naći na stranici <http://www.mingorp.hr/default.aspx?id=1826> ili na dolje navedenim poveznicama.

Navedena dva natječaju otvoreni su do iskorištenja sredstava.

PROJEKT - JAČANJE MEĐUNARODNE KONKURENTNOSTI  
[projekt](#) [javni poziv](#) [Obrazac - JMK/11](#) [izjava](#)

PROJEKT - INTERNACIONALIZACIJA HRVATSKOG GOSPODARSTVA  
[projekt](#) [javni poziv](#) [Obrazac - PI/11](#) [izjava](#)

### Upisi za edukaciju Specijalist/ica za upravljanje izvozom



Gospodarske komore Njemačke i Austrije (DIHK i WKO) pozivaju za izvozno orijentirana poduzeća da svoje zaposlenike uključe u europski edukacijski program pod nazivom European Export Manager (Specijalist/ica za upravljanje izvozom).

Kroz stručno usavršavanje European Export Manager (Specijalist/ica za upravljanje izvozom) polaznici će produbiti svoja znanja i kompetencije na području izvoznih poslova i razviti se u internacionalno orijentiranog i priznatog menadžera.

Edukacija je organizirana na hrvatskome (70% vremena) i engleskom jeziku (30% vremena), a provode je certificirani hrvatski i europski stručnjaci iz prakse.

Program sadržava 12 modula u ukupnom trajanju od 188 nastavnih sati od toga 184 sata treninga i 4 sata individualnih konzultacija u izradi izvoznoga koncepta.

#### Pregled edukacijskih modula

1. Praksa i savjeti u međunarodnom poslovanju
2. Izvozni marketing
3. Međunarodna direktna prodaja
4. Procedure i administracija u međunarodnom poslovanju
5. Internacionale financije u međunarodnom poslovanju

## Obavijesti

6. Nacionalne i internacionalne potpore u izvozu
7. Internacionalni kontroling
8. Internacionalno upravljanje rizikom
9. Internacionalni i interkulturalni menadžment
10. Inovacijski menadžment
11. Zaštita na radu
12. Individualne konzultacije u izradi vlastitoga izvoznog koncepta

Nakon edukacije polaznik dobiva europski trojezični certifikat (hrvatski, njemački i engleski) koji izdaje WIFI - institut Austrijske gospodarske komore. Prema hrvatskim standardima polaznik ostvaruje pravo na Uvjerenje o usavršavanju i upis usavršenog znanja u radnu knjižicu (Specijalist/ica za upravljanje izvozom).

**Cijena** programa iznosi: 20.000 kn

- o za jednokratno plaćanje: 19.000,00 kn (cijena s 5% popusta)
- o prijavite se na program do 30. lipnja 2011. i ostvarite popust na raniju prijavu u iznosu od 20% na cijenu programa
- o prijavite se na program do 30. rujna 2011. i ostvarite popust na raniju prijavu u iznosu od 10% na cijenu programa
- o plaćanje moguće u ratama: 2.000,00 kn x 10 obroka (valuta plaćanja svakog 20. u mjesecu)

**Prijave** u grupe traju do 31. listopada 2011.

### DOKUMENTI za download

-  [Katalog - European Export Manager](#)
-  [PRIJAVA](#)
-  [Ugovor o obrazovanju](#)



Obavijesti

## Kratke informacije

### BiH u sustavu ATA karneta

Bosna i Hercegovina je 18. travnja 2011. postala 70. zemlja članica ATA sustava u okviru izdavačko-jamstvenog lanca Međunarodne trgovinske komore (ICC)

Od tog je datuma Bosna i Hercegovina počela izdavati i prihvatići ATA karnete kao dokument privremenog uvoza robe namijenjenoj izlaganju na sajmovima, izložbama, prezentacijama, sportskim manifestacijama, turističkoj promidžbi i slično.



Detaljnije informacije kao i popis graničnih prijelaza koji će prihvatići i ovjeravati ATA karnete dostupne su na stranici HGK - Centar za poslovne informacije, Odjel ATA karneta pod Obavijesti.

Informacije je moguće dobiti i putem e-maila: [ata@hgk.hr](mailto:ata@hgk.hr), telefona 01/4606 781, 767, 768, kao i besplatnog telefona 0800 1852.

### Gospodarstvenicima na raspolaganju nacionalni NCTS za testiranje



Carinska uprava objavila je da će se od 1. kolovoza 2011. godine na nacionalnoj osnovi početi primjenjivati novi kompjutorizirani provozni postupak - NCTS (New Computerised Transit System).

Da bi se to očekivano realiziralo, mora se uvesti i električna razmjena dokumenata između gospodarstvenika i carine, odnosno servis B2G. Riječ je o servisu koji je dio zajedničke infrastrukture informacijskog sustava Carinske uprave (IS CU) zadužen za interoperabilnost IS CU-a s poslovnim aplikacijama gospodarstvenika na načelima električne razmjene dokumenata. Carinska uprava pripremila je potrebnu dokumentaciju za gospodarstvenike u kojoj su opisani poslovni procesi i način na koji će poslovnim aplikacijama ubuduće komunicirati s gospodarstvenicima.

Navedenu dokumentaciju možete preuzeti u nastavku.

#### DOKUMENTACIJA:

- [PDF](#) NCTS upute za gospodarstvenike
- [PDF](#) NCTS B2G servis specifikacija
- [ZIP](#) NCTS XML sheme i primjeri
- [ZIP](#) EU opća specifikacija dizajna
- [ZIP](#) NCTS EU specifikacija dizajna
- [ZIP](#) NCTS EU funkcionalna specifikacija

Od 11. travnja 2011. gospodarstvenicima je na raspolaganju nacionalni NCTS sustav za testiranje



## Kratke informacije

njihovih aplikacija.

Za podršku korisnicima kontaktirati Carinski Helpdesk na e-mail [helpdesk@carina.hr](mailto:helpdesk@carina.hr), telefon 01 6511 888 ili telefaks 01 6511 889. Podrška Carinskog HelpDeska osigurana od 8:00 do 16:00 sati svakim radnim danom (od 11.04.2011. do 31.07.2011.).

Više informacija pronađite na internetskoj stranici Carinske uprave [www.carina.hr](http://www.carina.hr).



Kratke informacije

## Bonline info

### Informacije za izvoznike

**BONLINE d.o.o.**

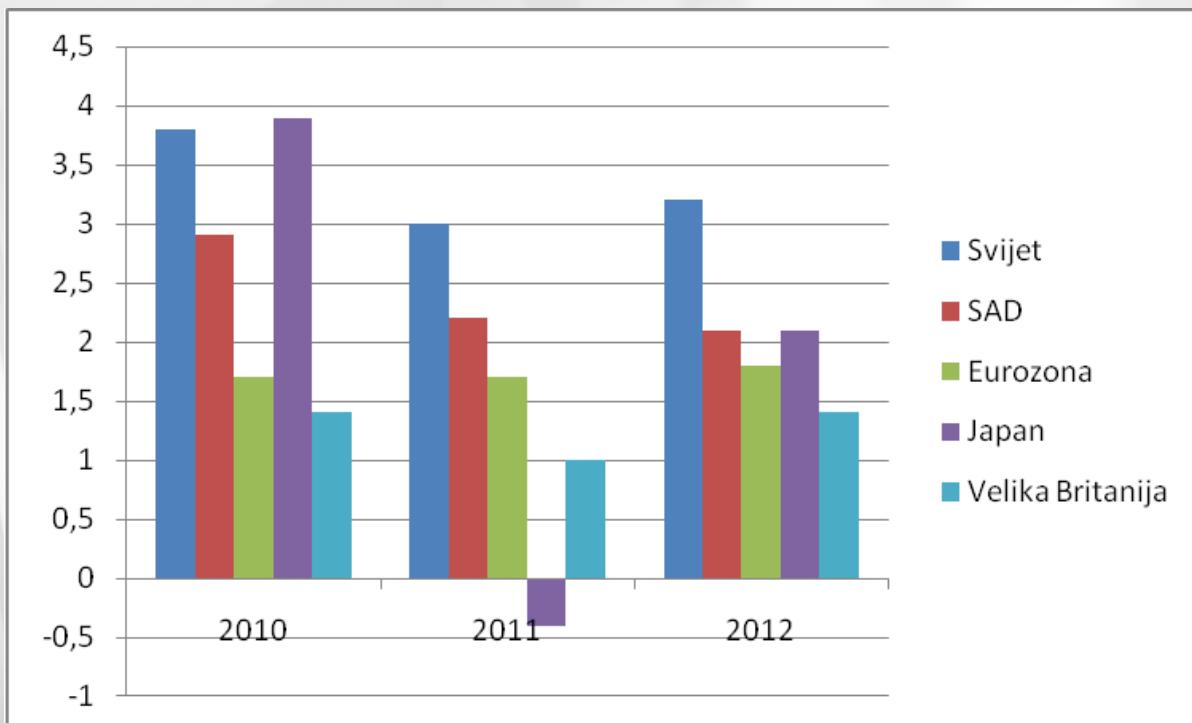


Decide with Confidence

Dun&Bradstreet je vodeći svjetski dobavljač poslovnih informacija koji već 165 godina pruža korisnicima različite informacije o rizičnosti poslovanja, traženju poslovnih partnera, kreditnoj sposobnosti određenog poduzeća ili pak rizik ulaganja u određenu zemlju. D&B-jev rejting zemlje ukazuje na rizik sklapanja posla u određenoj zemlji. On daje informaciju o potencijalnom kašnjenju u plaćanju izvoznog posla ili pak o isplativosti određene investicije. Pokazatelji koje D&B uzima u rejting zemlje su: politički rizik, poslovni rizik, makroekonomski rizik te vanjski rizik. Skala rejtinga je podijeljena od DB1 što se smatra najmanjim rizikom do DB7 što se smatra najvišim rizikom. Svaki razred podijeljen je na 4 kvartila – a, b, c i d.

U nastavku slijede predviđanja i analize koje D&B objavljuje u svom mjesecnom izdanju publikacije „International Risk & Payment Reviewa“ koju možete naručiti kod poduzeća BonLine d.o.o., ekskluzivnog zastupnika D&B-a za područje RH i BIH.

### SVJETSKA EKONOMIJA – % rast realnog BDP-a



Bonline info

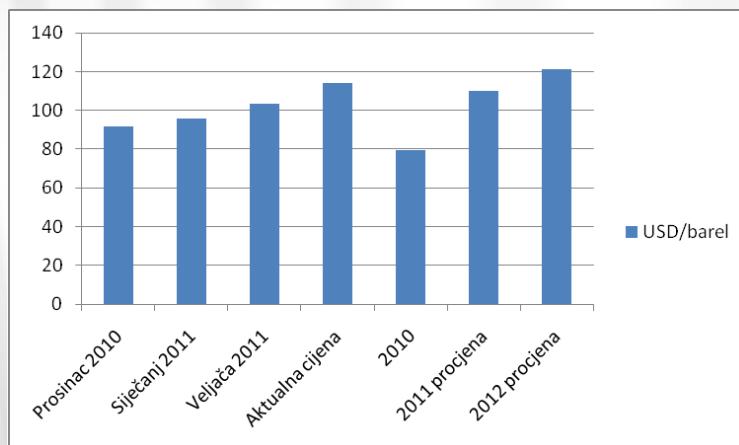
## Bonline info

**Glavni indikatori i dalje pokazuju da se globalna ekonomija oporavlja. Oporavak pritišće napetost u zemljama Bliskog istoka i sjeverne Afrike. Glavni faktori rizika su povećanje cijene nafte, povećanje političkog rizika u autoritativnim ekonomijama, te prekidi u lancima dobave. Zemlje čiji se rizik pogoršava su Bahrain, Obala Bjelokosti, Grčka, Irska, Japan, Libija i Portugal, a zemlje čiji se rizik popravlja su Austria, Čile, Izrael, Filipini, Poljska i Južna Afrika.**

U Americi indikatori također pokazuju da se zemlja uspješno oporavlja, bilježi se porast optimizma kod malih poduzeća koja planiraju nova zaposlenja u naredne dvije godine. Ipak razlozi za zabrinutost leže u otvaranju novih radnih mesta u velikim poduzećima, tržištu nekretnina i fiskalnom deficitu. Europski oporavak, predvođen Njemačkom oslanja se na proizvodnju i izvoz, te uslužne djelatnosti i domaću potražnju. Ipak oporavak u prezaduženim perifernim ekonomijama ostaje upitan. Rast u Aziji je u sjeni inflatornih pritisaka; u Kini je kamatna stopa povećana iznad 6% kao reakcija inflatorne prijetnje od cijene hrane, rasta kredita i plaća. U međuvremenu, Japan se suočava sa postcunamijskim šokovima.

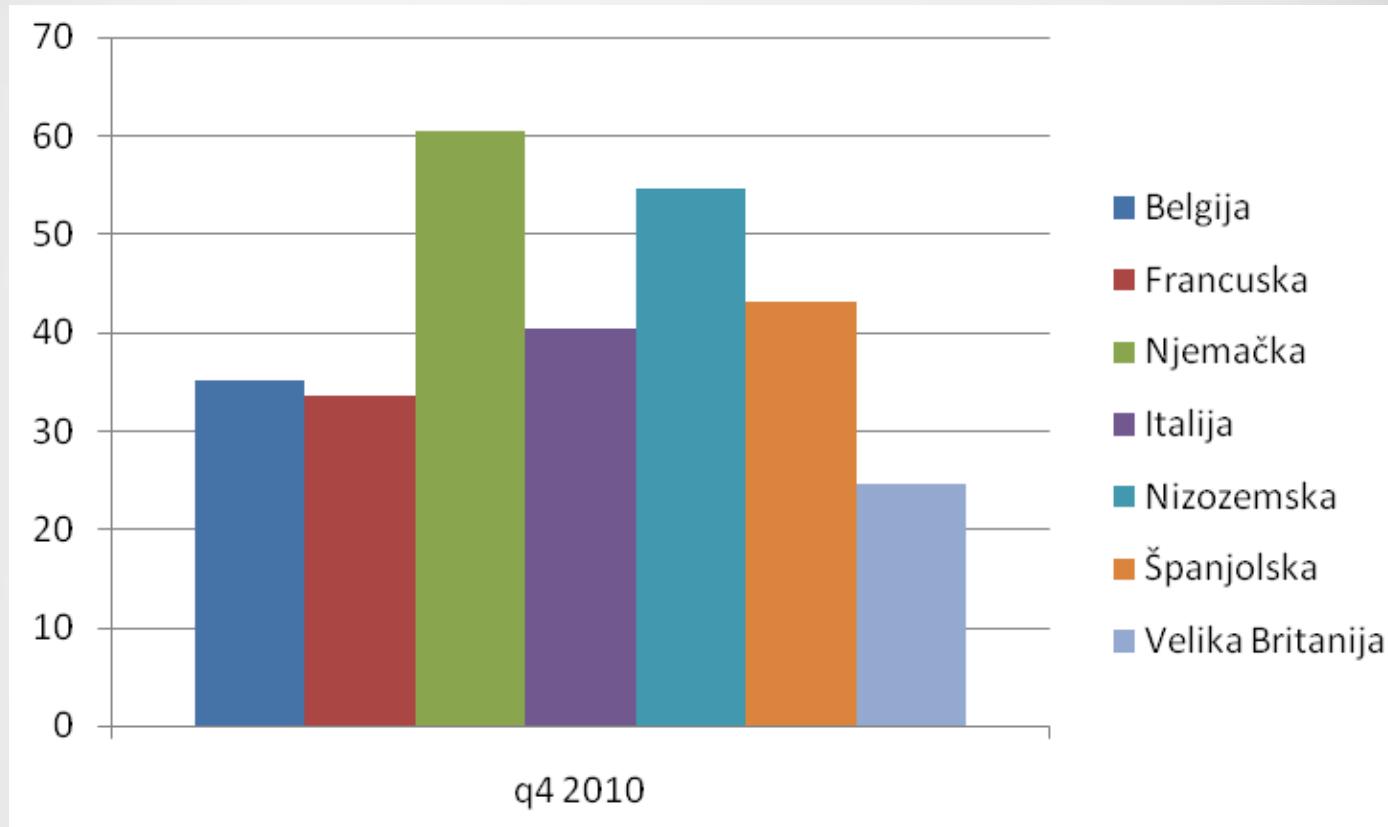
Ključan rizik trenutno je cijena nafte. Politička napetost na Bliskom istoku i sjevernoj Africi ubrzala je globalni rast cijena energenata. U ožujku je cijena nafte za barrel bila 110 dolara, dok je u siječnju bila na 95 dolara. Nekoliko prekida u opskrbi naftom, na primjer ako se prosvjedi u Saudijskoj Arabiji intenziviraju, mogu dodatno povećati cijenu nafte i time prouzročiti globalni ekonomski pad. Čak i bez toga, veliki broj zemalja koje jako ovise o uvozu nafte i hrane će se suočiti sa brojnim izazovima. Visoke cijene energenata smanjiti će profite poduzeća, smanjiti kupovnu moć kućanstava i izazvati daljnje nezadovoljstvo među građanstvom. Svi ovi pokazatelji nagovještaju da možemo očekivati porast globalne inflacije od 3,6% u ovoj godini (za razliku od 3% u prošloj godini). To će također povećati rizik rasta kamatne stope u razvijenim ekonomijama.

### Cijena nafte



## Bonline info

### EUROPSKI TREND OVI U PLAĆANJU - % faktura plaćenih u roku



### D&B REJTINZI ZEMALJA

#### Važnost rejtinga zemlje:

Ukoliko zemlja uđe u recesiju, čest je slučaj da se kamatne stope podignu, te poduzeća počinju plaćati kamate bankama što pogoršava njihov novčani tok i likvidnost. Prvo što će isplatiti to su plaće zaposlenicima, a zadnji na red dolaze izvoznici. Zbog toga rejting zemlje ima veliku važnost u donošenju poslovnih odluka.

#### 1. Slovenija - nizak rizik poslovanja

##### Uvjeti poslovanja

**Minimalni uvjeti:** otvoren račun

**Preporučeni uvjeti:** mjenica po viđenju

**Uvjeti plaćanja:** odgoda od 30 do 60 dana

**Kašnjenja u plaćanju:** 0-1 mjesec nakon ugovorenog roka

**Kašnjenja u plaćanju između domaće i strane banke:** 0-1 mjesec



## Bonline info

Prema podacima iz D&B-a, u najlošijem scenariju novac za izdanu robu možete očekivati 4 mjeseca nakon njezinog izdavanja. (60 dana odgode + 1 mjesec kašnjenja + 1 mjesec kašnjenja banke da prenese novac na račun Vaše poslovne banke).

**Ekonomski pokazatelji:**

Pokazatelj	2008	2009	2010	2011	2012
Rast realnog BDP-a, %	3,7	-8,1	1,2	2,0	2,4
Inflacija (god. prosjek), %	5,5	0,9	2,1	2,4	2,2

### 2. Italija – blagi rizik poslovanja

#### Uvjeti poslovanja

**Minimalni uvjeti:** mjenica po viđenju

**Preporučeni uvjeti:** mjenica po viđenju

**Uvjeti plaćanja:** odgoda od 30 do 120 dana

**Kašnjenja u plaćanju:** 0-2 mjeseca nakon ugovorenog roka

**Kašnjenja u plaćanju između domaće i strane banke:** 0-1 mjesec

Prema podacima iz D&B-a, u najlošijem scenariju novac za izdanu robu možete očekivati 7 mjeseci nakon njezinog izdavanja. (120 dana odgode + 2 mjeseca kašnjenja + 2 mjeseca kašnjenja banke da prenese novac na račun Vaše poslovne banke).

**Ekonomski pokazatelji:**

Pokazatelj	2008	2009	2010	2011	2012
Rast realnog BDP-a, %	-1,3	-5,0	1,1	0,8	1,2
Inflacija (god. prosjek), %	3,3	0,8	1,5	1,9	1,7



## Popust na članove HIZ-a

### CB VINCETIĆ – posebna ponuda za članove HIZ-a



Tvrtka CB VINCETIĆ Zagreb je ekskluzivni zastupnik švicarske tvrtke CASH BACK koja se više od 25 godina isključivo bavi povratom PDV-a i ima svoje urede u 35 država Europe, Amerike i svijeta. Tvrtka CB VINCETIĆ je specijalizirana za usluge povrata PDV-a za tvrtke u Hrvatskoj na ime troškova usluga iz inozemstva. Stope PDV-a se kreću od 17-25% što znači da se povratom može uštedjeti 1/5 troškova.  
Za sada je povrat moguć iz 21 države. U većini država zahtjevi za povrat za tekuću godinu se podnose do kraja lipnja naredne godine.

Za članove Hrvatskih izvoznika tvrtke CB VINCETIĆ umanjuje proviziju za 5% u odnosu na standardnu proviziju.

Za sve informacije obratite se na adresu:  
Kamaufova 2, 10000 Zagreb  
tel: 01 4554 492  
mob: 098 758 376  
[www.povratpdv.com](http://www.povratpdv.com)  
e-mail: [cashbackcroatia@cashbackcroatia.com](mailto:cashbackcroatia@cashbackcroatia.com)

### PROSPERA VIVA d.o.o. - 10% popusta za članove HIZ-a



Je li vam se ikada dogodilo da baš u trenutku kada trebate održati važnu prezentaciju blokirate i ne možete započeti? Ponekad Vam se čini da jednostavno nećete moći u zadani vremenskom roku izreći sve što je potrebno? Na sastanku s poslovnim partnerima u njihovoј zemlji niste razumjeli protokol te ste naišli na „čudne poglede i neodobravanje“? Sastanak ne ide kako ste zamislili? Ako je Vaš odgovor na jedno ili sva od navedenih pitanja DA, vrijeme da nam se obratite i riješite svoje probleme jednom i zauvijek.

Prospera Viva tvrtka je specijalizirana za sve usluge komunikacijskog managementa. Naš tim okuplja stručnjake iz različitih područja od logopedije i komunikologije do jezika i odnosa s javnošću. Naše su usluge zamišljene kao radionice kreirane individualno prema potrebama naših klijenata kako bi se ostvarila maksimalna učinkovitost.

Kroz interaktivnu radionicu sudionici će usavršiti svoja znanja i vještine verbalne i neverbalne komunikacije kao i poslovнog bontona. Steći će uvid u vještine i alate međunarodnog poslovнog bontona posebno izrađene prema njihovim potrebama ovisno o zemlji s kojom ostvaruju

## Popust na članove HIZ-a

poslovnu suradnju.

Usluge se kreiraju individualno nakon uvida u želje i potrebe klijenta. Trajanje radionice i cijene također se prilagođavaju potrebama i željama klijenta.

Popust se odnosi na sve usluge komunikacijskog usavršavanja kao i na individualne tečajeve poslovnog engleskog jezika kojeg predaju izvorni govornici i koji je usklađen s potrebama klijenta i industrije iz koje dolazi.

Više informacija na [www.prospera-viva.hr](http://www.prospera-viva.hr) ili na e-mail: [leila.paric@prospera-viva.hr](mailto:leila.paric@prospera-viva.hr)

### KONTAKT:

PROSPERA VIVA d.o.o.  
SAVSKA CESTA 2C  
10360 SESVETE  
TEL: 01/20-15-004  
MOB: 098/ 49 50 48  
E-MAIL: [prospera@prospera-viva.hr](mailto:prospera@prospera-viva.hr)

# BonLine d.o.o.

**BonLine d.o.o. - akcija 1+1 gratis!**



Decide with Confidence

Ukoliko se pretplatite na jedan mjesec korištenja skraćenih boniteta, idući mjesec dobivate gratis! BonLine d.o.o. , predstavnik Dun & Brastreeta, najveće i najstarije bonitetne kuće na svijetu nudi bonitetne informacije poduzeća iz cijelog svijeta. Uz bonite poslovnih subjekata nudimo i: Skraćene bonitetne izvještaje on-line uz neograničeno pretraživanje na mjesечноj bazi.

Podatke o stečajevima poduzeća u regiji.

Informacije o riziku poslovanja u stranim zemljama.

Različite korisne poslovne tražilice

Detaljan opis usluga možete vidjeti na našoj web stranici: [www.bonline.hr](http://www.bonline.hr) ili pozivom na naše kontakte.

BonLine d.o.o., gospodarske informacije

Črnomerec 63, Zagreb

[www.bonline.hr](http://www.bonline.hr)

[bonline@bonline.hr](mailto:bonline@bonline.hr)

Tel: 3851 3707 009

Fax: 3851 3776 415

## Popust na članove HIZ-a

**ZAGORKA d.o.o. -10% popusta za članove HIZ-a**



Nemojte ovisiti o skupim i nestabilnim energentima

Trećina energije u prosječnom domaćinstvu troši se na grijanje. Postoji više različitih sistema za grijanje, u ovisnosti od vrste energenta, ali i mogućnosti uštede energije. U Hrvatsku se zbog rasta cijena plina i struje vraća drvo kao energet koje je ekonomski i ekološki najprihvatljivije.

Tvornica "Zagorka" osnovana je u Bedekovčini 1889. godine, a danas je specijalizirala za grijanja tijela na drva. U svojoj ponudi nudi veliki izbor kamina, kaljevih peći, kaminskih peći, peći za centralno grijanje, peći na pelet i solarnih sustava. Više informacija na: [www.zagorka.hr](http://www.zagorka.hr)

Kontakt:

Zagorka d.o.o.  
Matije Gupca 2  
49221 Bedekovčina  
Tel.049/213-144  
info@zagorka.hr

**PRIMACO GRUPA - 10% popusta na standardne cijene usluga**



PRIMACO GRUPA je ONE STOP SHOP za sva Vaša pitanja u domeni transporta, špedicije, logistike i ekspresne dostave pošiljki, diljem svijeta. Putem svojih kompanija PRIMACOŠPED d.o.o. i PRIMACO d.o.o. nude potpuna rješenja, te obavlja i najzahtjevnije poslove. Morem, cestom, zrakom ili željeznicom – s obzirom na vrstu pošiljke, uvijek nudimo optimalno rješenje koje će zadovoljiti uvjete hitnosti, ekonomičnosti i sigurnosti. Naših 30 voznih jedinica svaki dan su diljem europskih destinacija po Vašem nalogu. Standardni i charter avioni i brodovi otpremaju se diljem svijeta kako bi dopremili ili otpremili Vaše pošiljke. 80-ak članova našeg tima oboružanih znanjem, iskustvom i svim strukovnim kvalifikacijama na raspolaganju su Vam u naših 5 ureda kako biste imali pravu informaciju, na pravom mjestu, u pravo vrijeme.

## Popust na članove HŽ-a

PRIMACO GRUPA odobrava svim članovima HRVATSKIH IZVOZNIKA popust od 10% na standardne cijene svojih usluga, uz zajamčen najviši stupanj kvalitete i profesionalnosti.

CARINSKO ZASTUPANJE U UVOZU I IZVOZU (Korisnici smo povlaštene carinske garancije i prvi član krovne međunarodne organizacije špeditera FIATA Geneva)

ZRAČNI PRIJEVOZ (Licencirani smo IATA CARGO AGENTI i jedni od vodećih zračnih otpremnika u Hrvatskoj).

EKSPRESNA DISTRIBUCIJA POŠILJKI – ARAMEX GDA (Ovlašteni smo zastupnik jedne od vodećih svjetskih express mail&cargo kompanija - ARAMEX [www.aramex.com](http://www.aramex.com). Pružamo usluge „door to door“ express dostave u 228 zemalja diljem svijeta, a sve pošiljke klijent može pratiti on-line.)  
MEĐUNARODNI I DOMAĆI CESTOVNI PRIJEVOZ – FTL i zbirni (vlastitim respektabilnim vlastitim voznim parkom obavljamo prijevoze pošiljki na svim europskim i domaćim relacijama)  
POMORSKI PRIJEVOZ (Koristimo usluge etabliranih svjetskih brodara. Uz organizaciju kontejnerskog pomorskog transporta, organiziramo i najam charter-brodova za prijevoz raznih tereta i opreme. Također, nudimo organizaciju „in land“ transporta.

ŽELJEZNIČKI PRIJEVOZ: organiziramo željeznički transport robe svim vrstama vagona temeljem dugogodišnjeg ugovora s domaćim željezničkim prijevoznikom HŽ Cargo, članom CIM-a.

### KONTAKTI

<b>PRIMACOŠPED d.o.o.</b> za međunarodno otpremništvo Jankomir 25, 10090 Zagreb, Hrvatska Tel: +385 1 3440 444 Fax: +385 1 3440 477  Matični broj: 1593625 E-mail: <a href="mailto:sped@primacosped.hr">sped@primacosped.hr</a> <a href="http://www.primaco.hr">www.primaco.hr</a>	<b>PRIMACO d.o.o.</b> za prijevoz, otpremništvo i trgovinu Ulica hrvatskih branitelja 10, 10090, Hrvatska Tel: +385 1 3440 777 Fax: +385 1 3440 788 Matični broj: 03550419 Email: <a href="mailto:info@primaco.hr">info@primaco.hr</a> <a href="http://www.primaco.hr">www.primaco.hr</a>
--	---

## Popust na članove HIZ-a

**N-LAB – popusti na poslovna rješenja, ERP sustave i poslovne pakete**



Članovima Hrvatskih izvoznika N-LAB odobrava:

e-UBS online ERP besplatni 30 dnevni pristup i -10% na korištenje noteS poslovna rješenja -10% na kupnju jednog ili više poslovnih rješenja  
UsBS poslovni paket -15% na kupnju ili najam poslovnog paketa  
UBS21 ERP -15% na kupnju ili najam poslovnog sustava

Detaljnije informacije možete pronaći na web stranici [www.n-lab.hr](http://www.n-lab.hr), ili ih zatražite putem maila na [n-lab@n-lab.hr](mailto:n-lab@n-lab.hr) ili na broj telefona 01/2949-900.

### **Hotel Express International – 10 % popusta za članove HIZ-a**

-HEI logo -

Hotel Express International, vodeći je svjetski business travellers program osnovan 1987. godine u Americi. Danas s glavnim uredom u Norveškoj u gradu Kristiansand s 40 prodajnih i rezervacijskih HEI ureda diljem svijeta.

Svojim članovima Hotel Express omogućava 50% popusta na standardne cijene soba u oko 4000 hotela u 135 zemalja uključujući i Hrvatsku prema trenutno raspoloživim kapacitetima.

U programu HEI nalaze se hoteli svjetski poznatih lanaca kao što su: Golden Tulip, Hilton, Best Western, Vienna International, Berjaya Hotels & Resorts, Radisson Hotels Worldwide,....

Usluga hotelskog managementa tvrtke Hotel Express pravo je rješenje za outsourcing organizacije hotelskog smještaja i poslovnih putovanja za tvrtke čiji djelatnici prirodom posla češće putuju. Hotel Express pruža svakom korisniku brzu i kvalitetnu uslugu čime se rasterećuju odjeli i djelatnici Vaše tvrtke te ostvaruju značajne uštede.



## Popusti za članove HIZ-a

Uplatom godišnje članarine dostavit će Vam se HEI zlatnu karticu na Vaše ime i prezime, katalog hotela i račun. Povrat investicije u svaku članarinu je nakon 3-4 noćenja ukoliko se koriste hoteli regulirani ugovorom. Svako sljedeće noćenje je značajna ušteda što novca što Vašeg vremena u potrazi za hotelima.

Svim članovima HIZ-a Hotel Express International odobrava 10 % popusta na učlanjenje.

Kontakt:

Hotel Express International d.o.o.

Dr. Ante Starčevića 6,

44 000 Sisak

Hrvatska

Tel. +385 44 523 024

Fax. +385 44 531 580

[direktor@hot-ex.hr](mailto:direktor@hot-ex.hr)

[www.hot-ex.hr](http://www.hot-ex.hr)    [www.hot-ex.com](http://www.hot-ex.com)

### **Končar INEM - Akcija "Računala za članove udruge HRVATSKI IZVOZNICI"**

Za članove HIZ-a, KONČAR Elektronika i informatika pripremila je posebnu ponudu za kupnju informatičke opreme iz svog proizvodnog programa.

KONČAR Elektronika i informatika d.d. je prvi domaći proizvođač prijenosnih računala i s ponosom ih predstavlja hrvatskim izvoznicima u ovoj ponudi. Iskustvo 30 godina rada s računalima pretočeno je u kvalitetna prijenosna računala koja se odlikuju visokom pouzdanošću i trajnošću.

Osim prijenosnih računala, u proizvodnom programu i ponudi informatičke opreme Končar nudi i stolna računala te računalnu periferiju. Pozivamo sve zainteresirane da se informiraju o cijelokupnoj ponudi informatičke opreme na njihovim web stranicama [www.racunala.koncar.hr](http://www.racunala.koncar.hr)

Kontakti:

tel. +385 1 3655 307

e-mail: [pc.prodaja@koncar-inem.hr](mailto:pc.prodaja@koncar-inem.hr)

broj  
**78**  
travanj  
**2011.**

78



**hrvatski izvoznici**  
croatian exporters